

IBIZA TECH FORUM 2026

The Next Unicorn



“Competición de Startups: Programa internacional de innovación abierta y dealflow de startups”



Resumen Ejecutivo

- Qué es: programa internacional de innovación abierta + reality premium.
- Objetivo: conectar corporates con 30 startups tech de alto potencial para generar pilotos, inversión y posicionamiento.
- Qué pedimos: inversión de 15.000 € por corporate (objetivo 15 corporates).
- Qué ofrecemos: reto a medida, dealflow filtrado, visibilidad global y acceso prioritario a las startups.



Contexto y Credenciales

Ibiza Tech Forum

- Evento líder en tecnología en el mediterráneo.
- 4ª edición.
- +150 speakers internacionales.

Logros

- +50M invertidos en startups tras aparición en nuestros concursos de talento.
- Apoyo institucional y privado del más alto nivel.

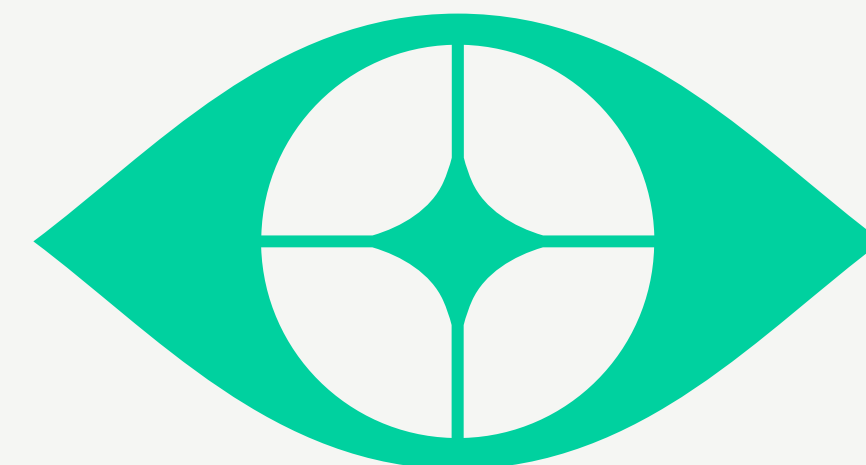


Patrocinadores:



*Ibiza Tech Forum 2025

Problemas que resolvemos para Corporates



- Dificultad para encontrar startups realmente relevantes para sus retos. Ampliamos con cobertura internacional.
- Poca conversión de “open calls” tradicionales a pilotos reales. Acompañamos en el proceso
- Desconexión con el ecosistema de open innovation entre corporaciones. Creamos alianzas.
- Necesidad de activar cultura innovadora interna, no solo hacer scouting. Permeabilizamos internamente.

Programa de Innovación Abierta

- The Next Unicorn como plataforma continua de innovación, no solo un show.
- **Objetivo:** convertir retos estratégicos de corporates en pilotos reales con startups globales.
- Modelo replicable en Mónaco, Dubái y siguientes ediciones (roadmap internacional).



Reality Show como Punta de Lanza

- **PREVIO (3 meses)**: co-diseño de retos, scouting internacional, selección de startups por vertical.
- **CORE (Ibiza – 5 días)**: convivencia, masterclasses, selección final y contenidos audiovisuales.
- **POST (6–12 meses)**: programa de acompañamiento, conexión con unidades de negocio, pilotos, seguimiento.



Arquitectura del Programa 360°



Fase PRE

OBJETIVO: Alinear los retos de innovación del corporate con el talento emprendedor adecuado y construir un funnel real de dealflow filtrado antes de llegar a Ibiza. **RESULTADO:** El corporate llega a Ibiza con 5 startups preseleccionadas perfectamente alineadas con su reto, listas para competir y potencialmente colaborar en pilotos.

1. Propuesta del Reto por el Corporate (Kick-off)

- Sesión de trabajo entre la organización y el departamento de innovación.
- Definición del reto tecnológico específico (AI, trazabilidad, energía, sostenibilidad, movilidad, sportech, etc.).
- Mapeo de necesidades reales del negocio para asegurar alineamiento con áreas internas.

2. Scouting Internacional y Open Call

- Lanzamiento global de convocatoria a startups.
- Alcance a más de 20 países mediante comunidad ITF, partners, cámaras de comercio, fondos VC y redes de innovación.
- Recepción del pitch deck, vídeo motivacional y documentación técnica de cada startup.

3. Screening y Selección Técnica

- Evaluación basada en criterios corporativos:
 - Nivel de madurez (TRL)
 - Tracción
 - Viabilidad técnica
 - Alineamiento con el reto
 - Potencial de piloto o integración
- Entrega de un dossier de dealflow filtrado para cada corporate.

4. Pre-Aceleración & Preparación

- Las startups finalistas reciben material, guías, due diligence preliminar y sesiones online con el equipo del programa.
- Preparación para su experiencia en Ibiza: pitch, retos y sesiones con corporates.

Fase CORE

OBJETIVO: Sumergir a las startups y corporates en un entorno de máxima exigencia, convivencia, presión y creatividad para acelerar conexiones reales y validar soluciones en tiempo récord. **RESULTADO:** El corporate obtiene una visión 360° del talento: capacidades técnicas, resiliencia, liderazgo, velocidad de ejecución y encaje real con su reto.

1. Inmersión Total en Ibiza

- Las 30 startups convivirán, entrenarán, presentarán y competirán en pruebas diseñadas para mostrar su verdadero potencial.
- Corporate teams participan como mentores, jurado y evaluadores de sus verticales.

2. Pruebas Técnicas y Evaluación Intensiva

- Due Diligence Room: análisis a puerta cerrada sobre KPIs, forecast, CAC, métricas, competencia y riesgos.
- Board Crisis Simulation: resolución de crisis reales del sector en tiempo limitado.
- Car Pitch / Elevator Pitch bajo presión: comunicación de alto impacto.
- Vertical Showdowns: competiciones directas entre las 5 startups del reto del corporate.

3. Participación Directa del Corporate

- Asiento en el Jurado de Vertical.
- Acceso privilegiado para observar capacidades reales de los fundadores más allá del deck.
- Networking estratégico y sesiones privadas con las startups que interesen.
- Participación en el rodaje y contenidos del reality.

4. Selección Final

- De 30 startups → 12 semifinalistas → ganadores por vertical → The Next Unicorn Winner.
- Cada corporate contribuirá en la deliberación y definición de ganadores en su vertical.

Fase POST



OBJETIVO: Acompañar a las startups seleccionadas y activar pilotos reales con los corporates, convirtiendo el programa en una plataforma de innovación continua. **RESULTADO:** El corporate transforma su participación en el reality en proyectos reales, innovación aplicable, pilotos escalables y un pipeline continuo de talento tecnológico.

1. Programa de Acompañamiento y Seguimiento

- Acompañamiento personalizado durante 6–12 meses.
- Sesiones mensuales de seguimiento con cada startup.
- Mentores externos y expertos sectoriales según vertical.

2. Desarrollo de Pilotos (POCs) con Corporates

- Identificación conjunta de casos de uso con impacto directo en negocio.
- Diseño y ejecución de pilotos con departamentos internos.
- Integración técnica y seguimiento de KPIs.
- Posibilidad de acuerdos comerciales, inversión o integración tecnológica.

3. Reporting Estructurado

- Entrega trimestral de informes al corporate:
 - Progreso de startups
 - Potenciales riesgos
 - Oportunidades de integración
 - Estado de pilotos o colaboraciones
- Seguimiento del roadmap de cada startup y de su encaje con el reto corporativo.

4. Conexión con Ecosistema Internacional

- Acceso a futuras ediciones (Mónaco, Dubái...).
- Introducción a VCs internacionales y fondos estratégicos.
- Acceso preferente a dealflow del resto de verticales.

Rol y Beneficios Específicos para el **Corporate Sponsor**



- Definir retos reales alineados con sus objetivos y plan estratégico.
- 5 startups seleccionadas competirán en torno a esos retos (dealflow ultra filtrado).
- Asiento en el jurado de su vertical + presencia en contenidos y roundtables.
- 2 Executive Pass con todo incluido para vivir el programa end-to-end.
- Acceso preferente a información y contacto con las 30 startups.

Precio del Sponsor: **15.000€**



Entregables

+ allá de la visibilidad



- Dossier de scouting por vertical (todas las startups aplicantes filtradas).
- Fichas detalladas de las 5 startups que compiten en su reto.
- Informe post-programa con recomendaciones de POCs/pilotos.
- Pipeline de posibles inversiones o partnerships.
- Clips y contenidos para comunicación interna y employer branding.



Requisitos para Startups

Podrán participar tanto Startups nacionales como internacionales que desarrollen soluciones con alto potencial de disrupción, especialmente en tecnología, movilidad, sostenibilidad o impacto social. Requisitos mínimos obligatorios para las 5 finalistas por vertical:

Criterio	Mínimo	Máximo
Facturación anual	50.000€	10.000.000€
Antigüedad empresa	1 año	7 años desde constitución
Equipo	5 empleados	80 empleados
Inversión levantada	-	5.000.000€



Calendario 2026

- **Enero-Febrero:** definición de retos + firma corporates + lanzamiento convocatoria global.
- **Abril:** selección de las 30 startups finalistas.
- **Mayo:** programa en Ibiza + rodaje reality + gala.
- **Junio-Diciembre:** acompañamiento, pilotos, roadmap internacional (Mónaco, Dubái).





Mónaco

Ibiza

Dubai

Roadmap Internacional



The Next Unicorn[®]
Ibiza Edition



The Next Unicorn[®]
Monaco Edition



The Next Unicorn[®]
Dubai Edition

IBIZA TECH FORUM 2026

The Next Unicorn



“Programa internacional de innovación
abierta y dealflow de startups”

